

证券代码：688117

证券简称：圣诺生物

成都圣诺生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-03

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	通过上海证券交易所-上证路演平台参与公司 2025 年度暨 2026 第一季度业绩说明会活动的投资者
时间	2026 年 5 月 20 日 10:00-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：文永均先生 副董事长、常务副总经理：余啸海先生 副总经理、董事会秘书：饶进先生 董事、副总经理、财务负责人：伍利先生 独立董事：徐正松先生、贺泽凯先生、刘霞女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍 成都圣诺生物科技股份有限公司（股票代码：688117）成立于2001年7月，为四川省高新技术认证企业，注册资本为157,385,978元。圣诺生物致力于为国内外医药企业的多肽类创新药研发提供药学研究和定制生产服务，自主研发、生产和销售多肽类仿制药原料药和制剂产品以及多肽药物生产技术转让服务。经过多年的研究与开发，公司在多肽药物研发和生产领域积累了先进的核心技术和丰富的研发生产经验，具有自主多肽合成和修饰核心技术，并积累了大量非专利技术，依托

技术的不断创新，持续满足多肽医药市场需求。

二、互动交流

1、公司GLP- 1原料药订单交付及海外拓展进度如何，后续产能规划能否匹配全球需求？

答复：尊敬的投资者您好，截止2025年报告期末，公司产品已销往俄罗斯、欧美、韩国等国家和地区。2025年公司积极推动现有产线的升级改造，优化车间生产任务配置，综合提升生产效率，同时，公司募投项目及自有资金建设的多个原料药车间陆续投产，有效保障了订单交付。目前，新产线正处于产能爬坡阶段，运行状况良好，能够有效满足客户新增订单的需求。另外，公司“司美格鲁肽、替尔泊肽等多肽原料药产业化生产基地项目”已于2025年10月底正式开工建设，项目建成后预计实现年产10吨多肽原料药的总产能，将与现有产线形成协同效应，大幅提升公司核心产品的供应能力，为未来承接更多客户订单提供充分保障。感谢您对公司的关注。

2、公司领导您好，公司25年一季度中报及三季度和年报都做了业绩预披露？为何26年一季度没有预告？26年中报希望公司可以继续做自愿性披露业绩预告。

答复：尊敬的投资者您好，根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》第6.2.1条规定，上市公司预计半年度和季度业绩出现亏损、扭亏为盈或同比变动幅度超过50%等情形时，可以进行业绩预告，但非强制性披露义务，且公司2026年第一季度业绩未达到业绩预告披露标准，故未发布业绩预告。如公司2026年半年度业绩情况达到相关标准，公司将按照上海证券交易所相关规定及时履行信息披露义务，感谢您对公司的关注！

3、公司2025年全年营收和归母净利润均实现大幅增长，且利润增速远高于收入增速，主要原因是什么？

答复：尊敬的投资者您好，2025年全年，公司实现营业收入

入7.41亿元，同比增长62.57%；实现归属于上市公司股东的净利润1.58亿元，同比增长215.70%。业绩增长主要是公司GLP-1原料药境外订单大幅增加，同时制剂产品因集采调价，市场商务费得到有效控制，使得全年销售费用同比下降12.89%。感谢您对公司的关注。

4、公司年产10吨的原料药生产基地已经开工建设，投产后会业务有什么助力？

答复：尊敬的投资者您好，公司“司美格鲁肽、替尔泊肽等多肽原料药产业化生产基地项目”已于2025年10月底正式开工建设，项目建成后预计实现年产10吨多肽原料药的总产能，将与现有产线形成协同效应，大幅提升公司核心产品的供应能力，为未来承接更多客户订单提供充分保障。感谢您对公司的关注。

5、公司目前的产能与订单是否匹配？能否充分满足客户的订单需求？

答复：尊敬的投资者您好，2025年公司积极推动现有产线的升级改造，优化车间生产任务配置，综合提升生产效率，同时，公司募投项目及自有资金建设的多个原料药车间陆续投产，有效保障了订单交付。目前，新产线正处于产能爬坡阶段，运行状况良好，能够有效满足客户新增订单的需求。感谢您对公司的关注。

6、GLP-1带火了多肽赛道，公司在行业里有哪些突出的竞争优势或者构筑了什么壁垒？

答复：尊敬的投资者您好，公司在多肽药物领域主要构建了以下竞争优势：一是技术研发和体系优势，公司掌握了长链肽偶联、多对二硫键环肽合成、聚乙二醇化修饰、脂肪酸修饰等自主核心技术，成功解决了多个多肽原料药品种规模化生产的技术瓶颈；二是丰富的研发管线优势，公司基于多年的多肽

类药物的研发服务经验，对多类药品的开发技术、市场前景具有深刻理解；三是全产业链生产服务优势，公司具备从工艺路线设计到商业化生产的全链条定制服务能力，已为40余个创新药项目提供CDMO服务；四是核心团队优势，公司研发团队由董事长文永均先生创立，核心成员均具有20多年多肽合成领域研究和实践经验；五是质量管理优势，公司建立了完整质量管理体系，多次通过美国FDA等机构的认证检查。感谢您对公司的关注。

7、公司研发投入主要投向哪些项目？

答复：尊敬的投资者您好，2025年公司研发投入合计5,594.99万元，同比增长10.89%。主要投向司美格鲁肽原料药及注射液、醋酸地非法林原料药及制剂、替尔泊肽原料药及制剂、醋酸亮丙瑞林原料药及注射液等项目。感谢您对公司的关注。

8、近期公司替尔泊肽通过美国备案并激活，是否有收到订单？对未来业绩有什么影响？

答复：尊敬的投资者您好，本次替尔泊肽原料药完成美国食品药品监督管理局（FDA）DMF备案，是公司研发、生产及质量管理体系等综合实力的体现，丰富了公司国际销售的产品管线，有利于提高该产品的国际市场竞争力，对公司未来的经营业绩产生积极的影响。由于医药产品的行业特点，上述药品的具体销售情况可能受到国家政策、市场环境变化等因素影响，具有较大不确定性。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。感谢您对公司的关注。

9、公司在巴西的市场布局有什么进展？

答复：尊敬的投资者您好，2025年公司与巴西“一带一路”文化和经济发展基金联合会正式签署战略合作框架协议，标志着公司的海外战略布局正式延伸至南美核心市场。此次合

作将聚焦多肽原料药供应、医药技术交流及市场渠道搭建三大方向，推动公司司美格鲁肽、替尔泊肽等GLP-1类原料药及消化系统、免疫系统、产科等多个治疗领域的相关制剂技术对接巴西市场。感谢您对公司的关注。

10、公司多肽CDMO业务在2025年收入增速较快的原因是什么？

答复：尊敬的投资者您好，2025年公司重点加速客户端多肽创新药药学CDMO服务产品的转化与交付，多肽CDMO服务业务实现营业收入8,968.21万元，同比增加47.22%，多个创新药CDMO项目取得阶段性重要进展：如公司为客户“派格生物医药（杭州）股份有限公司”提供的糖尿病适应症研发项目“维培那肽/聚乙二醇化艾塞那肽注射液”已经获批上市，为客户“众生睿创”提供的糖尿病、肥胖适应症研发项目“RAY1225注射液”进入临床III期，为客户“杭州中美华东制药有限公司”提供的糖尿病、肥胖适应症研发项目“HDM1005注射液”进入临床III期，为客户“拜西欧斯”提供的脑卒中适应症研发项目“注射用BXOS110”也已进入临床III期；同时，多个项目进入临床II期。感谢您对公司的关注。

11、公司CDMO业务目前有多个创新药项目进入临床后期，预计何时能贡献商业化收入？

答复：尊敬的投资者您好，截至2025年末，公司已为40余个多肽创新药项目提供CDMO服务，其中3个品种已获批上市进入商业化阶段，1个品种进入申报生产阶段，20多个品种进入临床试验阶段。随着客户项目陆续获批上市，公司有望持续获取商业化阶段的定制生产订单，为CDMO业务带来持续的收入贡献。感谢您对公司的关注。

12、公司对未来经营有什么规划？

答复：尊敬的投资者您好，2026年公司将持续专注于多肽

	<p>医药行业，加大核心原料药与制剂产品市场开拓和渠道建设，借力完善的产业链优势，做强多肽原料药、多肽制剂与多肽CDMO服务业务。重点工作中：一是稳产与增产并重，保障订单高效交付，稳步推进新增产能建设；二是完善销售体系，原料药加快国际注册申报，制剂优化营销渠道，CDMO推行差异化服务模式；三是强化核心产品管线，聚焦糖尿病、辅助生殖、抗肿瘤等重点领域，同时推进美容肽创新研发；四是紧跟投融资政策，挖掘潜在机会提升全球化竞争力；五是加强人才建设，打造高素质研发及管理团队。感谢您对公司的关注。</p>
附件清单(如有)	无
风险提示	<p>上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。</p>
日期	2026年5月20日