

证券代码：603088

证券简称：宁波精达

宁波精达成形装备股份有限公司

投资者关系活动记录表（2025 年报及 2026 年一季度业绩说明会）

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年报及 2026 年一季度业绩说明会的投资者
时间	2026 年 5 月 21 日
地点	上海证券报·中国证券网路演中心 (https://roadshow.cnstock.com/)
上市公司接待人员姓名	总经理：李永坚先生 独立董事：刘锡琳先生 财务负责人：胡立一先生 董事会秘书：蒋良波先生
投资者关系活动主要内容介绍	网络互动 1.订单端：微研海外拓展是否有新的变化？收入出口趋势（分产品）？ 答：无锡微研海外拓展正在积极展开，尤其北美市场，同时公司注重和宁波精达的双方协同 2.请问：数据中心换热产品收入管理层的预期是什么体量？ 答：公司今年海外换热器装备销售订单增幅较大。 3.德国肖拉的目前收入体量？重要客户是那几家？ 答：德国肖拉正在逐步提升阶段。重要客户包括微通道的头部客户马勒，法来奥等

4.出口北美首套液冷胀管机 2025 年底交付，调试验收进展到了哪一步

答：胀管机目前已经基本调试完成。公司各类胀管机技术成熟，逐步会扩大销售。

5.与微研的业务协同目前有什么进展？谢谢！

答：微研在北美市场进展还不错，和精达协同共同开发客户。目前进展良好

6.合同负债大增但营收下滑，交付和验收延迟问题什么时候能解决？

答：合同负债增加表明是我们订单是增加较多。交付和验收问题公司采取了相应措施，后续会有改善

7.液冷板、数据中心液冷业务现在到底有多少在手订单？今年能确认多少收入？

答：公司没有做具体客户应用的区分，总体来说今年的换热器订单增幅较大。

8.公司成立了新质事业部和研究所，请问公司重点的产品研发方向有哪些，目前进展如何

答：新质事业部和研究所重点开发新产品为主，比如液冷，氢能等新方向，如有具体进展将及时和市场交流，谢谢。

9.公司近几年海外业务都有增长，毛利率也相当不错，请问公司后续海外拓展的计划？

答：出海战略是公司积极拓展路径，毛利率相对较高，现已布局北美和德国，日本市场等，详见定期报告。

10.一季度净利大跌 77.94%，是季节性短期因素，还是行业需求真的变差了？二季度能不能明显回暖？

答：尊敬的投资者，您好！一季度净利润下滑主要是验收节奏的原因。

**11.请问:1.营收增 7.75%为何净利降 27%，毛利率下滑主因？
2.收购无锡微研业绩刚达标，商誉减值风险及整合致管理费用激增 36%是否可持续？
3.未决诉讼冻结资金 700 余万进展如何？**

答：尊敬的投资者，您好！

1、毛利率下滑主要是公司销售的产品结构原因。

2、管理费用增加是收购无锡微研合并报表原因导致。

3、未决诉讼目前没有最终结果，请关注公司对外披露信息。

附件清单(如有)	无
日期	2026 年 5 月 22 日