

来访者类型	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 策略会 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 公司来访 <input type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u>		
来访人员姓名、身份证号及职务	详见附件		
接待时间	见附件	预约接待地点	/
参会投资者	88人	接待人员	副总经理、董事会秘书、财务总监汪方华；证券事务代表薛欢；IR毛辰宇
交流问题	<p style="text-align: center;"><b>1. 公司与大客户的合作历史和合作方式</b></p> <p>A: 2008年,公司凭借着微投影显示上的技术积累,抓住了进军医疗领域的重要契机,推出的第一代医用LED光源模组用于FDA批准的首款内窥镜LED光源并成功进入大客户的重要供应商行列;2012年,海泰新光研发出了全球首支高清ICG内窥镜再次被大客户所采用,应用于其在全球推出的首款高清荧光腹腔镜(“荧光+白光”两用腹腔镜)整机系统,公司系该整机系统中核心部件高清荧光内窥镜、高清荧光摄像适配镜头和荧光光源模组的唯一设计及生产供应商。目前,公司与大客户的合作已从腹腔镜扩展到多个科室的产品,下一代内窥镜系统正在开发中,项目进展顺利。</p> <p>合作方式上,公司与大客户主要采取ODM的业务合作模式。在ODM业务模式下,大客户仅对产品的功能或外观、接口、标识和包装等提出需求并对公司进行质量管理体系审核。在产品功能实现及应用过程中涉及的研发和生产工艺均为公司自主进行,海泰新光拥有产品相关的核心技术及知识产权。</p> <p style="text-align: center;"><b>2. 公司当前的业务定位、发展思路是怎样的?</b></p> <p>A:公司以光学技术为核心向下游延伸,主要从事光学类产品(包括光学元器件、光电模组和光学整机设备)的研发、制造、销售和服务。公司的光学产品广泛用于临床外科、分析诊断、工业及</p>		

激光等领域。

公司会延续光学+的路径，一方面，做深医用内窥镜产品，围绕核心产品的应用场景，扩展产品线，提供更多临床解决方案；另一方面，夯实公司在精密光学领域的技术和产品基础，充分利用公司光学全产业链的优势积极探索将公司的核心技术与行业应用充分结合，提供更完善的光学方案，快速扩大光学业务份额。

### **3. 公司当前的核心技术以及业务布局是怎样的？**

A: 经过十几年的自主研发和积累，公司形成了“光学技术、精密机械技术、电子技术及数字图像技术”四大技术平台，围绕该四大技术平台，公司掌握了光学系统设计、光学加工、光学镀膜、光学系统集成与检测、精密机械设计及封装、电子控制、数字图像处理等多项核心技术。

业务分布上，公司在临床外科尤其是医用内窥镜领域的业务占比最大。在医用内窥镜领域，公司致力于光学技术和数字图像技术的创新应用，为微创外科手术提供核心部件、整机系统等多层次的内窥镜器械产品。此外，公司还为其他行业的生产企业提供从光学元器件、光电模组到光学整机产品的 OEM 和 ODM 服务。

### **4. 公司医疗板块的后续发展规划是怎样的？**

A: 关于医疗板块，公司将继续做深医用内窥镜产品，围绕核心产品的应用场景，扩展产品线，提供更多临床解决方案。

### **5. 公司泰国、美国工厂的定位和规划是怎样的？**

A: 公司从 2025 年年初开始加快泰国工厂和美国工厂的产能建设，已迅速通过相关医疗产品认证流程，2025 年已实现光源模组和内窥镜在中国、泰国、美国三地的分工协同生产，最大程度降低了对等关税对美国业务的影响，美国和泰国一期围绕光源模组和内窥镜的布局目标已经完成。2026 年泰国子公司和美国子公司都已启动二期建设，泰国子公司二期项目主要是扩展光学加工、光学镀膜、组件装配，以及一次性耗材（包括一次性内窥镜、一次性气

腹管等)的生产;美国公司二期项目主要扩展整机和部件产品,包括FDA注册、系统装配、售后服务和维修。目前两地二期建设进展顺利,有望带来现有业务之外的新业务,尤其是美国子公司二期建立后,有望将更多国内优秀的技术和产品导入美国市场。

**6. 公司未来是否有再融资计划? 相关安排是怎样的?**

A: 公司会结合业务资金需求考虑再融资,目前优先级是先把原有募投资金项目使用完毕,后续若有新业务等资金需求,会结合估值情况推进再融资相关安排。

附件

序号	客户全称	参会方式
1	信诚基金	线下 1v1
2	东吴基金	线下 1v1
3	百年资管	线下 1v1
4	中再资产	线下 1v1
5	兴业基金	线下 1v1
6	沅京资本	线下 1v1
7	长江养老保险	线下小范围
8	中邮证券	线下小范围
9	大家资产	线下小范围
10	和谐汇一	线下小范围
11	天风证券资管	线下小范围
12	中银国际证券	线下小范围
13	富国基金	线下小范围
14	风和亚洲	线下小范围
15	云杉树资产	线下小范围
16	上银基金	线下小范围
17	翀云基金	线下小范围
18	上海兆顺	线下小范围
19	慈阳投资	线下小范围
20	望正资产	线下小范围
21	方正资管	线下小范围
22	山西证券	线下小范围
23	域秀投资	线下小范围
24	达诚基金	线下小范围
25	海通自营	线下小范围
26	华泰柏瑞	线下小范围

27	君得安资产	线下小范围
28	square point	线下小范围
29	浦银安盛	线下小范围
30	利幄基金	线下小范围
31	东方基金	线下小范围
32	时禛咨询	线下小范围
33	中银资管	线下小范围
34	汇添富	线下小范围
35	南土资产	线下小范围
36	圆信永丰	线下小范围
37	鑫元基金	线下小范围
38	长江资管	线下小范围
39	淡水泉	线下小范围
40	鹏扬基金	线下小范围
41	复胜资产	线下小范围
42	德邦基金	线下小范围
43	天治基金	线下小范围
44	花旗银行	线下小范围
45	华安基金	线下小范围
46	易方达基金零售执委、董事总经理	走进上市公司活动
47	易方达基金广州分公司	走进上市公司活动
48	易方达指数研究部	走进上市公司活动
49	易方达基金投资者之家	走进上市公司活动

50	易方达基金大连分公司	走进上市公司活动
51	易方达基金大连分公司	走进上市公司活动
52	中泰证券临沂金雀山路营业部	走进上市公司活动
53	广发证券北京望京营业部	走进上市公司活动
54	中信证券(山东)青岛香港东路营业部	走进上市公司活动
55	招商证券青岛金家岭营业部	走进上市公司活动
56	招商证券青岛金家岭营业部客户	走进上市公司活动
57	招商证券青岛金家岭营业部客户	走进上市公司活动
58	中信证券(山东)青岛香港东路营业部客户	走进上市公司活动
59	中信证券(山东)青岛香港东路营业部客户	走进上市公司活动
60	招商证券青岛金家岭营业部	走进上市公司活动
61	招商证券青岛金家岭营业部客户	走进上市公司活动
62	招商证券青岛招财营业部客户	走进上市公司活动
63	招商证券青岛金家岭营业部	走进上市公司活动
64	招商证券青岛招财营业部客户	走进上市公司活动
65	中信建投青岛分公司	走进上市公司活动
66	华泰证券南京客户	走进上市公司活动
67	华泰证券南京客户	走进上市公司活动
68	某私募股权基金领导	走进上市公司活动
69	招商证券青岛招财营业部	走进上市公司活动
70	中信证券青岛南京路营业部	走进上市公司活动
71	中信证券青岛南京路营业部	走进上市公司活动
72	中信证券青岛南京路营业部	走进上市公司活动
73	中信证券青岛南京路营业部客户	走进上市公司活动
74	中信证券青岛南京路营业部 客户	走进上市公司活动
75	国信证券青岛分公司	走进上市公司活动
76	国信证券青岛分公司	走进上市公司活动
77	国信证券青岛分公司	走进上市公司活动
78	国信证券青岛分公司客户	走进上市公司活动
79	招商银行哈尔滨分行	走进上市公司活动
80	中信证券(山东)青岛西海岸新区庐山路营业部	走进上市公司活动
81	信证券(山东)青岛西海岸新区庐山路营业部客	走进上市公司活动
82	中泰证券青岛香港中路营业部	走进上市公司活动
83	中泰证券青岛香港中路营业部	走进上市公司活动

84	中泰证券青岛香港中路营业部	走进上市公司活动
85	中泰证券青岛香港中路营业部客户	走进上市公司活动
86	中泰证券青岛香港中路营业部客户	走进上市公司活动
87	中泰证券青岛香港中路营业部客户	走进上市公司活动
88	中泰证券青岛香港中路营业部客户	走进上市公司活动