

证券代码：688426

证券简称：康为世纪

## 江苏康为世纪生物科技股份有限公司

### 2026年5月22日投资者来访记录表

<b>投资者 来访 类型</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议等）
<b>访谈单 位及人 员基本 信息</b>	信达证券：唐爱金 中银证券：刘恩阳 中信证券：陈逸飞 国联民生证券：徐敬业 山西证券：杜鹏程 方正证券：唐娜 招商证券：郭子娴 东方证券：吴庄泽 东吴证券：刘若彤 华夏未来资本管理有限公司：梁善邦
<b>时间</b>	2026年5月22日下午13:30—16:00
<b>地点</b>	江苏省泰州市医药高新区泽兰路18号公司2楼会议室
<b>上市公 司参加 人员</b>	董事长、总经理：王春香 董事、副总经理、董事会秘书：戚玉柏 董事、副总经理：庄志华 证券事务部副总监：王涛 证券事务部：李露
<b>活动主要 内容介绍</b>	<b>Q1：公司2025年度收入增长的原因是什么？</b> A：2025年度，公司实现营业收入19,352万元，同比增加53.74%。收入增长的原因主要系公司基因测序、基因合成等科技服务业务的快速增长带来营业收入增长。

<p>活动主要内容介绍</p>	<p><b>Q2: 2026 年第一季度收入同比增长的原因是什么?</b></p> <p>A: 2026 年第一季度公司实现营业收入 5,899 万元, 较 2025 年第一季度营业收入 4,300 万元同比增长了 37.19%。主要原因系: 公司原料业务稳步提升的基础上, 基因测序、基因合成等科技服务业务的快速增长带来营业收入增长。</p> <p><b>Q3: 2025 年度公司研发费用下降的原因?</b></p> <p>A: 2025 年度, 公司研发费用 7,737 万元, 同比减少 22.03%。研发费用下降的原因主要系公司优化研发资源配置, 以市场为导向, 调整项目开发节奏, 提升研发效率, 将部分研发人员调整到技术转化、科技服务、市场推广等岗位, 研发费用同比下降。</p> <p><b>Q4: 2025 年度研发人员数量下降的原因是什么? 研发人数下降后, 是否能够保证研发项目正常推进? 研发人才素质如何?</b></p> <p>A: 截至 2025 年 12 月 31 日, 公司研发团队共有 137 人, 为优化研发资源配置, 以市场为导向, 调整项目开发节奏, 提升研发效率, 将部分研发人员调整到技术转化、科技服务、市场推广等岗位, 较去年同期 230 人减少 93 人, 同比下降 40.43%, 其中硕士及以上学历人员有 107 人, 占比 78.10%, 其中本科及以上学历人员有 131 人, 占比 95.62%。</p> <p>公司自 2022 年 10 月上市后至今, 多项研发项目已经拿到成果。新的研发项目正在有序推进, 现有研发团队整体上能够满足研发项目进展需要。同时, 公司也会根据新的项目需要, 及时从外部人才市场招聘适当数量的高素质研发人员。</p> <p>现有研发团队中多名成员毕业于北京大学、上海交通大学、中科院等一流院校, 多名研发人员被认定为国家重大人才工程 A 类、江苏省“双创人才”、“113 高层次人才”或“113 紧缺型人才”。公司核心研发团队具有丰富的从业经历, 对分子检测各个环节及发展趋势有着深刻理解, 有力地支撑了公司在各重要产品管线的研究与开发。</p> <p><b>Q5: 公司幽门螺杆菌阴阳性检测试剂盒、耐药性检测试剂盒等多款产品已经获得三类证书并对外销售, 目前这些产品在销售端的进展如何?</b></p> <p>A: 公司在幽门螺杆菌核酸检测方面积累了从是否感染幽门螺杆菌的阴、阳性检测到耐药性检测的多张三类证, 具体包括: 幽门螺杆菌核酸检测试剂盒</p>
-----------------	---

<p>活动主要内容介绍</p>	<p>(PCR 荧光探针法, 用于是否感染幽门螺杆菌的阴、阳性检测)、幽门螺杆菌抗原检测试剂盒 (胶体金法, 用于是否感染幽门螺杆菌的阴、阳性检测)、幽门螺杆菌 gyrA 基因与 23S rRNA 基因突变检测试剂盒 (荧光 PCR 法, 用于耐药性检测, 体外定性检测胃黏膜组织样本中幽门螺杆菌 gyrA 基因 C261A、T261G、G271A、G271T、A272G 突变和 23S rRNA 基因 A2142G 和 A2143G 突变)、幽门螺杆菌 23S rRNA/gyrA 基因突变检测试剂盒 (荧光 PCR 熔解曲线法, 用于耐药性检测, 定性检测幽门螺杆菌阳性患者正常粪便样本中幽门螺杆菌 23S rRNA 基因 A2142G、A2142C、A2143G 突变和 gyrA 基因 A260T、C261A、T261G、G271A、G271T、A272G 突变)。</p> <p>2025 年幽门螺杆菌检测试剂盒产品及服务的营销重点在于拓展营销渠道、增加适合的代理商、做产品宣传推广等, 2025 年幽门螺杆菌产品及服务的销售额对公司整体业绩的贡献有限。</p> <p>2026 年后的重点在于渠道扩大与销售额增加并举, 优化与代理商的合作方式, 努力提升销售额。</p> <p><b>Q6: 公司《2025 年年度报告》显示来自国外的收入为 1,427 万元, 收入同比增加 54.91%, 面对国内激烈的竞争, 公司是否有意向扩大国外的销售额?</b></p> <p>A: 截至目前, 公司已经有多款产品在欧盟获得产品认证, 具备在欧盟及相关区域销售的资格。未来公司将继续走全球化战略, 重点突破、以点带面, 集中优势资源选择重点市场进行深耕式营销。</p> <p>目前, 公司在欧盟、南美、东南亚、中东等区域有海外营销机构或合作的代理机构, 对市场进行深度开发, 配合国内研发中心进行新品研发信息反馈及部分技术引进, 实现公司产品在美国、拉丁美洲、亚洲、非洲、欧洲市场的全面开拓局面。</p> <p><b>Q7: 2025 年度公司业绩亏损, 请问 2026 年度公司有哪些改善举措?</b></p> <p>A: 2025 年度, 尽管面临激烈的市场竞争, 公司管理层通过对市场认真的研判, 在巩固原有业务的同时, 积极开拓新业务。基因测序、基因合成等科技服务业务的快速增长是营业收入增长的重要推动力。</p> <p>同时, 公司通过提高运营效率, 在营业收入出现大幅增长的同时, 期间费用得到有效控制, 未出现大幅上升。其中, 研发支出方面, 公司通过优化研发</p>
-----------------	--

<p>活动主要内容介绍</p>	<p>资源配置，以市场为导向，聚焦优势项目，着力提升研发效率，研发费用同比有所下降。</p> <p>公司领导层在总结过往经验后，提出了《2026 年度“提质增效重回报”行动方案》，主要从聚焦经营主业，提升核心竞争力、优化运营管理，提高经营质量与效率、完善公司治理，推动公司高质量发展、持续加强投资者沟通交流等五个方面做了规划，详见已披露的同名文件。</p> <p><b>Q8：2025 年度，营业收入增长 53.74%，但经营性净现金流持续为负，请问主要资金流出方向及回款节奏如何？</b></p> <p>A：公司 2025 年经营性净现金流对比 2024 年收窄 5,000 多万元，主要流出方向是期间费用，公司主营业务回款整体保持平稳。</p> <p><b>Q9：2025 年度，公司应收账款坏账计提比例较高，且部分款项已全额计提，请问客户资信结构是否发生明显变化？</b></p> <p>A：公司应收账款坏账计提政策严格执行企业会计准则及公司既定会计政策，计提标准保持一贯性、计提依据充分审慎。应收款项整体账龄结构健康，风险敞口可控，相关会计政策及明细情况可查阅公司 2025 年年度审计报告及财务报表附注。</p> <p><b>Q10：2025 年 10 月，公司收购昊为泰剩余 49%的股权的初衷是什么？</b></p> <p>A：2025 年 10 月，为大力拓展科技服务业务，也为进一步加强对于子公司昊为泰的控制管理，公司以 1,788.50 万元的对价收购昊为泰少数股东上海天昊生物持有的昊为泰 49%股权，收购完成后，昊为泰顺利成为公司的全资子公司。此次收购也为昊为泰业务的发展壮大起到了重大支持作用。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>