

证券代码：688117

证券简称：圣诺生物

成都圣诺生物科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-04

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2026年8月20日（特定对象调研） 中信证券、兴业证券、申万宏源 中金公司、国信证券、东财证券 国泰海通、中泰证券、国投证券 华西证券、华福证券、国金证券 国联民生、招商证券等 2026年8月24日（业绩说明会） 通过上海证券交易所-上证路演平台参与公司2026年半年度业绩说明会活动的投资者
时间	2026年8月20日 16:00-17:00 2026年8月24日 10:00-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	2026年8月20日 董事长、总经理：文永均先生 副董事长、常务副总经理：余啸海先生 副总经理、董事会秘书：饶进先生 董事、副总经理、财务负责人：伍利先生 证券事务代表：张露女士 2026年8月24日

	董事长、总经理：文永均先生 副董事长、常务副总经理：余啸海先生 副总经理、董事会秘书：饶进先生 董事、副总经理、财务负责人：伍利先生 独立董事：徐正松先生、贺泽凯先生、刘霞女士
投资者关系活动 主要内容介绍	一、公司介绍 成都圣诺生物科技股份有限公司（股票代码：688117）成立于2001年7月，为四川省高新技术认证企业，注册资本为220,340,369元。圣诺生物致力于为国内外医药企业的多肽类创新药研发提供药学研究和定制生产服务，自主研发、生产和销售多肽类仿制药原料药和制剂产品以及多肽药物生产技术转让服务。经过多年的研究与开发，公司在多肽药物研发和生产领域积累了先进的核心技术和丰富的研发生产经验，具有自主多肽合成和修饰核心技术，并积累了大量非专利技术，依托技术的不断创新，持续满足多肽医药市场需求。 二、互动交流 1、上半年业绩主要由GLP-1原料药海外销售拉动，行业产能持续扩张，公司如何看待后续原料药价格压力，如何保障该业务盈利稳定性？ 答复：尊敬的投资者您好，公司长期专注于多肽类药物规模化生产技术的研发，拥有包含多肽原料药、多肽制剂产品、CDMO服务等环节的完善产业链布局，已形成规模化生产及技术研发及体系优势。目前，公司正在积极拓展美国、俄罗斯、韩国、印度、东南亚及欧洲等市场，加快原料药国际注册、申报步伐，不断完善全球市场布局。同时，公司正加速推进新原料药生产基地建设，以持续提升订单承接和交付能力。未来，公司将继续依托多肽原料药技术、质量体系及规模化生产能力，提升核心产品的市场竞争力。感谢您的关注！ 2、CDMO多个项目进入临床后期，请问下半年到明年，预

计会有多少项目转向商业化量产,对CDMO收入贡献如何展望?

答复: 尊敬的投资者您好, 2026上半年, 公司为长春普莱医药生物技术有限公司/普莱医药(江苏)股份有限公司提供服务的抗菌适应症“培来加南/抗菌肽PL-5”项目获批上市, 成功进入商业化阶段, 公司CDMO商业化项目数量进一步增加。同时, 公司为客户广东众生睿创生物科技有限公司提供的糖尿病、肥胖适应症研发项目“RAY1225注射液”, 为客户杭州中美华东制药有限公司提供的糖尿病、肥胖适应症研发项目“HDM1005注射液”, 为客户拜西欧斯(北京)生物技术有限公司提供的脑卒中适应症研发项目“注射用BXOS110”均已进入临床III期; 随着更多客户项目进入临床期、并由临床阶段逐步进入上市及商业化阶段, 公司将持续获得研发临床阶段定制生产及商业化生产服务机会。感谢您对公司的关注!

3、尊敬的董秘您好, 之前有公告您将增持公司股份, 两个多月了还未公告, 请问目前进展如何?

答复: 尊敬的投资者您好, 公司于2026年6月披露了《关于高级管理人员增持公司股份计划的公告》(公告编号: 2026-024), 基于对公司未来持续稳定发展的坚定信心和对公司股票长期投资价值的认可, 董事会秘书拟增持公司股份; 目前在增持计划实施期间尚未实施增持, 后续将根据对公司股票价值判断情况及资本市场整体趋势, 逐步实施增持计划; 公司也将根据上海证券交易所相关规定, 持续关注本次增持计划进展情况, 及时履行信息披露义务。感谢您的关注!

4、上半年原料药业务增长非常快, 具体表现如何?

答复: 尊敬的投资者您好, 2026年上半年, 公司原料药业务实现收入34, 502. 77万元, 上年同期为18, 888. 60万元, 同比增长约82. 66%, 占公司营业收入的比重约68%, 是公司上半年业务增长的重要驱动力。其中, 公司核心GLP-1原料药市场竞争力持续增强, 境外销量实现较快增长。公司正在积极拓展美国、俄罗斯、韩国、印度、东南亚及欧洲等市场, 同时加快原

料药国际注册、申报步伐，不断完善全球市场布局。未来，公司将继续依托多肽原料药技术、质量体系及规模化生产能力，提升核心产品的市场竞争力。感谢您对公司的关注。

5、公司2026年上半年研发投入情况如何？取得了哪些进展？

答复：尊敬的投资者您好，2026年上半年，公司研发投入合计2,455.13万元，同比增长28.18%。在国内外注册申报方面，培来加南原料药、缩宫素原料药、利那洛肽原料药获得上市申请批准通知书；醋酸特利加压素原料药、替尔泊肽原料药完成美国FDA备案。感谢您对公司的关注。

6、公司美容多肽业务目前有哪些新的进展？

答复：尊敬的投资者您好，截至2026年上半年，公司美容多肽业务的多个核心美容肽原料药已成功通过国际HALAL认证。这是公司美容多肽产品按照国际标准推进研发、生产及质量管理的重要进展，也为相关美容多肽原料药进一步拓展全球市场创造了有利条件。公司将依托二十余年的多肽技术积累，继续推动多肽技术在医药之外的应用场景拓展，持续丰富多肽产品布局。感谢您对公司的关注。

7、公司一季度经营现金流为负，上半年已经明显转正，现金流改善的主要原因是什么？

答复：尊敬的投资者您好，2026年一季度，公司经营活动产生的现金流量净额为-2,212.40万元，主要系购买原材料支付货款增加所致。2026年上半年，公司经营活动产生的现金流量净额为8,722.57万元，同比增长6.82%，经营活动现金流已实现转正。随着公司销售规模持续增长及经营回款推进，公司将持续加强营运资金管理，提升资金使用效率。感谢您对公司的关注。

	8、公司2026年上半年销售费用、财务费用有所增加，如何展望2026年全年的销售费用率和财务费用率？ 答复：尊敬的投资者您好，2026年上半年，公司销售费用为4,992.30万元，同比增长106.33%，主要系公司积极开拓境外市场发生相关服务费用所致。其中，报告期内开拓境外市场服务费为1,036.32万元。公司目前正处于海外业务加速拓展阶段，相关销售投入主要围绕市场拓展和渠道建设开展。未来公司将根据不同市场的业务进展持续优化销售体系，提高市场投入效率，持续加强成本和费用控制力度，具体费用情况请以公司后续披露的定期报告为准。感谢您对公司的关注。 9、2026年集采接续采购实施后，公司制剂业务目前表现如何？ 答复：尊敬的投资者您好，截至2026年上半年，公司已实现醋酸奥曲肽注射液、注射用生长抑素、醋酸阿托西班注射液、注射用胸腺法新、依替巴肽注射液等产品的集采药品接续采购工作。2026年上半年，公司制剂产品实现收入8,951.56万元，上年同期为8,472.42万元，同比增长约5.66%。公司已经组建覆盖东北、西北、西南、华南、华中、华北、华东等地区的区域销售团队，并持续推进优势产品的各级带量采购、招标挂网及医保支付标准申报工作。未来，公司将继续优化制剂销售渠道，提高核心产品的市场覆盖能力。感谢您对公司的关注。
附件清单(如有)	无
风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
日期	2026年8月20日、2026年8月24日