

甘肃蓝科石化高新装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体交流 ☐ 新闻发布会 ☒ 现场参观 ☐ 路演活动 ☐ 反路演 ☐ 其他
参与单位名称	山西证券、东方财富证券
时间	2026年9月11日
地点	公司上海基地
上市公司接待人员姓名	财务负责人、董事会秘书王发亮，证券事务代表谷传龙。
投资者关系活动主要内容介绍	1. 请介绍公司的基本情况及最新战略定位？ 蓝科高新前身为成立于1960年的兰州石油机械研究所，是中国最早专业从事石油化工装备研发的国有科研院所之一，2011年在上海证券交易所挂牌上市，实际控制人为央企中国机械工业集团有限公司。公司是国家高新技术企业、国家技术创新示范企业及专精特新“小巨人”企业，致力于石油石化和新能源装备自主研发，核心业务包括大型板壳式换热器等高端能源化工装备、工业气体、油气与能源储运工程、检验检测综合服务。近年来，公司紧扣国家战略，聚焦光热熔盐储能、压缩空气储能、火电灵活性改造等新能源赛道，正由传统能源装备制造向集研发、设计、制造、工程服务于一体的能源装备综合服务商转型。 2. 公司海外业务进展如何？重点布局哪些区域？ 2025年，公司海外业务实现强劲增长，全年海外营收达2.17亿元，同比增长70.04%，占总营收比重提升至21.90%；海外业务毛利率达31.03%，显著高于整体水平。同时，海外项目签约额同比大幅增长181%。 在区域布局上，公司积极响应“一带一路”倡议，重点深耕摩洛哥、沙特、阿联酋等中东及北非市场。在合作模式上，公司加强与苏美达、中工国际、CMEC等央企及大型国际贸易商的协同出海，借助合作伙伴的渠道优势，加速国际化战略落地。 3. 公司在新能源装备领域有哪些布局和进展？ 公司紧跟国家能源转型趋势，在新能源装备领域进行了前瞻性布局。在“十五五”战略中，公司明确发力战略业务，重点包括熔盐储罐和海洋工程模块。 在光热发电与储能领域，公司自主研发的熔盐储罐技术处于行业领先地位，已成为上海市制造业单项冠军产品，有效解决了光热发电及新能源储能系统中的关键设备痛点。此外，公司在传热与节能环保、传质与分离等核心技术方向上持续投入，2025年研发投入达6,002万元，占营收比例为6.05%，为CCUS（碳捕集、利用与封存）等前沿环保装备的研发提供了坚实的技术支撑。公司曾荣获国家科技进步一等奖1项、国家发明专利奖3项，技术转化能力较强。

	4. 请问公司在推进与中国空分双方业务深度融合方面,目前有哪些具体的落地举措和阶段性成果? 收购中国空分是公司打造“技术+装备+工程+服务”一体化能力的关键一步。目前,双方的融合正在有序推进,并已取得初步成效。 在融合举措上,我们我们已成立八个专项工作小组,融合双方的相关负责人和核心骨干,在发展战略、组织建设、业务发展、资源资质、党建文化等方面加强举措落地。定期召开会议推进成果落地。 在业务合作上,我们重点推动双方在项目信息、技术方案上的共享。在部分新建化工项目中,已开始尝试“蓝科核心设备+中国空分工程总包”的联合投标模式,实现了从单一设备供应商向系统解决方案提供商的转变。 在资源共享上,我们正在整合客户资源,特别是针对大型石化、煤化工央企客户,进行联合拜访和技术交流,共同挖掘客户需求。前不久,我们携手中国空分赴国家能源集团总部做了一体化业务交流,反响很好,也为中国空分参与到煤化工相关领域打开窗口。 另外,在在新能源和海外“一带一路”项目上,我们正利用中国空分在工业气体和EPC领域的经验,结合蓝科在大型板壳式换热器等高端装备的优势,共同策划和拓展新项目,实现优势互补,提升核心竞争力。
附件清单 (如有)	无
日期	2026年9月11日
注意事项	公司严格遵守信披规则进行投资者交流,如涉及公司未来计划、发展战略等前瞻性描述,不构成公司对投资者的实质性承诺。