

证券代码:601128

证券简称:常熟银行

编号:2026-02

江苏常熟农村商业银行股份有限公司
投资者关系活动记录表

序号	投资者关系活动类别	会议时间	会议形式	机构名称	本行接待人员
1	★特定对象调研	5月12日上午	现场会议	申万宏源、易方达、建信理财等3家机构7人	董秘、证券事务代表、小微金融总部工作人员
2	★券商策略会	5月12日下午	线上会议	浙商证券、中邮保险资管、信银理财、工银瑞信、嘉实基金等11家机构12人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
3	★特定对象调研	5月13日下午	线上会议	Millennium Capital Management等1家机构1人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
4	★券商策略会	5月14日下午	线上会议	广发证券、易方达基金、阳光资产、泰康基金、民生加银基金等12家机构13人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
5	★特定对象调研	5月15日上午	线上会议	美银证券、Polymer Capital Management (HK) Limited、Point72 Hong Kong Limited、Allianz Global Investors Asia Pacific Limited、Taiping Assets Management (Hk) Company Limited、Vanguard Asset Management, Ltd.、Pinebridge Investments Asia Limited、Panview Capital Limited、North Rock Capital Management, LLC、Pleiad Investment Advisors Limited10家机构10人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
6	★特定对象调研	5月20日下午	线上会议	中信证券、阿布达比投资局等2家机构2人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
7	★特定对象调研	6月5日下午	线上会议	UBS等1家机构1人	证券事务代表、董事会办公室相关人员

8	★特定对象调研	7月9日下午	现场会议	广发证券、方正自营、创金合信基金、众安保险、中投公司等5家机构7人	风险管理部负责人，证券事务代表，资产保全部、董事会办公室工作人员
9	★券商策略会	9月2日下午	现场会议	广发证券、鹏华基金、东方红资管、中信证券资管等14家机构16人	董秘、证券事务代表
10	★券商策略会	9月3日下午	现场会议	华泰证券、嘉实基金、华泰柏瑞基金、国海富兰克林基金等4家机构4人	董秘、证券事务代表
11	★特定对象调研	9月8日下午	现场会议	国泰海通证券、华安基金等2家机构2人	证券事务代表、董事会办公室相关人员
12	★券商策略会	9月9日下午	现场会议	国联民生证券、招商基金、鹏华基金等7家机构7人	董秘、证券事务代表
调研主要内容	1. 关于经营效益 2026年上半年，本行经营业绩稳中有进、质效双升，财富管理等业务快速发展带动非息收入稳步提升，数字化赋能推动降本增效逐步见效。展望全年，本行将紧扣全年经营管理工作部署，推动经营业绩稳健可持续增长。 2. 关于净息差 2026年6月末，本行净息差2.48%。未来本行将按照“资产提质+负债降本”双向发力，资产端持续提升高息资产占比，负债端深化成本管控，优化存款期限结构，多措并举巩固息差优势。 3. 关于财富管理 2026年本行将“普惠财富”作为一号工程，重点打造“常银财富、放心托付”品牌，实行客户分层分级管理，定制专属资产配置方案，推动队伍转型，整合服务渠道，丰富产品矩阵，深化数智驱动，探索一条适配县域客群、差异化、特色化的普惠财富发展路径。 4. 关于风险管控 面对经济周期波动和内外部经济形势变化，本行主要采取五项措施：一是配强基层风控力量，严把新增授信质量，确保新增不良可控；二是搭建7×24小时智能预警平台，依托AI大模型与智能体应用，实现全流程风险实时识别、预警与处置；三是压实管控各环节责任，强化问责与激励；四是构建贷前严防、贷中勤跑、贷后软着陆的小微全流程风控体系，灵活运用政策工具纾困帮扶；五是组建专职清收团队，建立立体化清收体系，综合运用多种手段加快存量风险化解。 5. 关于数智驱动 在数字经济浪潮澎湃、人工智能技术加速演进的时代背景下，本行主动拥抱AI浪潮，大力实施数智驱动建设。通过数智化手段全面重构获客、营销、服务、风控及管理模式，不断扩大新				

客流量入口，提升触达率、转化率，提升产品交付效率，提升客户营收贡献，释放客户经理产能。同时，联动外部生态打造“金融+”服务场景，用数智驱动创新增长。

6. 关于个人经营性贷款

本行个人经营性贷款保持稳步增长、结构持续优化，资产质量总体稳定。一是聚焦产业链精耕，深入推进“千行百业”工程，重点锚定区域特色行业，以特色产业集群为抓手，推动批量获客、批量授信；二是深耕乡镇网格，依托三级网格分层拓客体系，落地整村授信标准作业流程，推动网格内资产批量投放；三是渗透场景生态，充分挖掘产业链、政务民生、乡村振兴等场景潜力，以真实交易数据支撑客户转化，提升展业精度。

7. 关于村镇银行整合

2026 年上半年，本行完成云南曲靖地区 4 家村镇银行“四合一”吸收合并及系统上线，高效推动机构整合、数据并轨与业务贯通。本行将继续稳妥推进体系内整合与外延式并购，省内稳步开展村镇银行收购整合，省外优先推进同一地级市内多家兴福村镇银行“多县合一”，整合组建地市级统一法人。同时扎实做好改革“后半篇文章”，提升治理效能，强化风险管控、优化金融服务，推动被改革村镇银行综合实力持续增强。