证券代码：688501　　证券简称：青达环保

# 青岛达能环保设备股份有限公司

# 投资者关系活动记录表

| | |
|---|---|
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研　□分析师会议<br>□媒体采访　■业绩说明会（青达环保 2026 年第三季度业绩说明会）<br>□新闻发布会　□路演活动<br>□现场参观　□其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 参与了本次业绩说明会的线上投资者 |
| 时间 | 2026 年 11 月 11 日 9:00-10:00 |
| 地点 | 上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长：王勇<br>总经理：刘衍卉<br>副总经理、董事会秘书：高静<br>财务总监：张代斌 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 问题一：请问公司营收情况如何？<br>答：投资者您好，2026 年前三季度公司营业收入 13.49 亿元，具体财务数据请以公司披露的定期报告为准。感谢您的关注！<br>问题二：贵司年报提出重点拓展钢渣固废处理等非电行业市场。考虑到相关业务对工艺技术及下游客户资源的要求，未来是否考虑引入具备成熟技术和项目经验的外部企业，加快新业务规模化发展？<br>答：投资者您好，感谢您对公司经营发展的关心和宝贵建议。公司始终围绕既定战略方向，持续关注产业链上下游具备协同价值的合作机会，将结合自身经营实际，统筹考虑业务发展、财务状况及市场情况，审慎研究相关事项。如有达到披露标准的相关事项，公司将严格按照相关规定及时履行信息披露义务，请您以公司公告为准。感谢您的关注！<br>问题三：领导，您好！我来自四川大决策。请问，火电灵活性改造这几年是政策重点，公司在这个方向上布局比较早，也算赶上了节奏。请问今年这块业务的订单占比大概是什么水平？改造的技术路线是以低负荷稳燃为主，还是包含宽负荷脱硝？明年的招标节奏公司怎么预判？改造项目的单机价值量，这两年有没有提升？<br>答：投资者您好，公司火电灵活性改造业务受相关政策积极引导，始终 |

| | |
|---|---|
| | 保持稳定发展；今年在手订单主要以全负荷脱硝为主，部分项目同时涵盖了低负荷稳燃及全负荷脱硝；深度调峰灵活性改造已成为政策性要求，未来市场空间广阔；改造项目单机价值量根据设计要求和现场工况等不同条件影响，价格各有不同。感谢您的关注。<br>问题四：1、Q3 利润修复，但经营现金流仍为负。2026 全年经营现金流能否转正？年底应收账款计划压降多少？给大致区间。2、火电项目实际平均回款周期多长？今年收回多少存量长账龄应收？3、四季度在手已签火电订单，预计四季度营收、净利润区间是多少？当前火电在手未确认订单总金额？给大致区间 4、海外业务收入增长，已落地生效的海外合同有几个？明年海外收入目标区间？5、固态储氢、火电 AI：哪些是已经签约的项目，哪些仅为示范样机？何时贡献营收？6、资产负债率 61%，若现金流持续偏弱，公司会不会主动控制新订单承接？定增资金优先补流还是扩产？7 针对氢能城市化集群/城市级储氢应用，目前有没有项目推进？预计哪一年能产生实质营收，大致收入量级？<br>答：投资者您好，公司高度重视应收账款管理，持续完善应收账款催收机制，成立专项回款小组，强化回款责任落实，并将回款情况纳入相关考核，保持对应收账款的有效管理；公司产品为非标定制化产品，确认收入时按合同约定收款节点划分；公司目前订单情况稳定，四季度经营情况敬请关注年度报告；国际化是公司长期坚持的发展方向之一，目前已有多个落地海外项目经验，未来公司将持续跟踪海外市场动态，依托产品创新与多品类布局抢抓市场机遇；固态储氢、火电 AI 业务正积极有序推进中；氢能业务方面，公司将紧跟国家氢能产业政策导向，积极推行氢能相关业务。感谢您的关注。<br>问题五：1.三季度盈利环比改善主要是什么因素，目前制约业绩释放的主要因素是什么？2.当前在手订单转化执行情况是否稳定，存量改造、海外及高附加值业务推进情况如何？3.公司毛利率改善主要通过哪些落地措施，电极锅炉、余热综合利用推广情况如何？4.应收账款、现金流管理措施落地效果怎样，海外项目风险管控机制是否完善？5.跨行业拓展、智能运维已落地情况如何；氢能业务当前定位和资源投入管理原则是什么？6.未来一至两年公司资源重点投向哪些方向，向综合能源服务商转型已落地举措有哪些？7.冶金、化工跨行业拓展及智能运维服务目前是作为重要增量推进，还是仍处于培育阶段？氢能方面，依托李哥庄绿电制氢项目及碱性电解水技术储备，在当前国家氢能综合应用城市群试点背景下，业务定位、资源投入边界及商业化转化思路如何？<br>答：投资者您好！1.公司三季度业绩增长主要系炉渣节能环保处理系统、全负荷脱硝系统、低温烟气余热深度回收系统、清洁能源消纳系统、脱硫废水零排放系统收入有所增长。2.公司在手订单情况良好，各项业务正按照合 |

| | |
|---|---|
| | 同约定有序组织生产、交付与验收，产品结构保持稳定。各项业务均稳步推进中，公司将持续把握市场机遇，积极推动订单落地转化，夯实长期发展基础。3.公司高度重视盈利质量的管理与提升：前端持续优化订单结构、严格报价评审，从源头把控项目收益；供应链端强化统筹管理，依托电子招投标平台实现供应商自动比价，结合供应商关系管理开展精准议价；生产端持续推进智能产线建设与精益数字化管控，优化生产全链路、提升生产效率；管理端深化全面预算管理，落实覆盖设计、采购、施工、交付的项目全生命周期成本管控，多措并举降本增效，推动盈利水平改善。电极锅炉、余热综合利用推广顺利，市场需求持续释放，发展空间较为广阔。4.公司高度重视应收账款管理，持续完善应收账款催收机制，成立专项回款小组，强化回款责任落实，并将回款情况纳入相关考核，保持对应收账款的有效管理。在海外业务方面，公司已设立国际事业部统筹海外市场布局、客户开发及项目执行，密切关注汇率波动及国际经营环境变化，稳妥推进海外项目履约，切实防范经营风险。5.公司在巩固电力、热力行业优势地位的基础上，积极推进非电领域的系统研发与市场开发。在智能运维方面，公司深度融合人工智能、数字孪生等前沿技术，相关智能运维技术经权威机构评价达到国际领先水平，智慧火电 AI 平台多项功能已实现规模化落地应用，市场拓展正有序推进。公司依托自身装备制造根基，布局新能源非电化利用，围绕制氢、储氢、氢能应用链条开展技术研发、装备制造与产业化转化。公司将坚持主业导向、场景验证、审慎投入，密切关注产业政策与市场变化，稳步推进相关业务布局，合理把控投资节奏与风险。6.公司以“共创绿色工业未来”为宏伟愿景，将系统性创新作为核心驱动引擎，全力推动工业企业向低碳化、智能化方向加速转型升级。聚焦能源、电力、冶金、化工等国民经济关键领域，构建起覆盖节能减排技术研发、能源综合服务优化、工业废物资源化利用、智慧工厂全周期建设等环节的全产业链服务体系，为客户定制一体化绿色发展解决方案。公司将紧扣国家双碳战略与新型能源体系建设政策导向，扎实推进各项经营计划，努力实现长期、稳定、高质量发展。7.公司冶金、化工等非电行业拓展及智能运维服务是公司着力培育的重要增量方向，目前相关工作正积极推进并已取得阶段性成果，但整体仍处于培育成长阶段，尚未成为公司主要收入来源，其发展进度及对公司业绩的影响存在一定的不确定性。氢能业务方面，公司将紧跟国家氢能产业政策导向，在统筹风险与收益的前提下合理确定资源投入边界。感谢您的关注与支持。 |