证券代码：603638　　证券简称：艾迪精密

烟台艾迪精密机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	□特定对象调研□分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会□路演活动 ☑ 现场参观□电话会议 □其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	淳阳基金、源起基金、浓谷基金、贵山私募基金、重鼎资产、中昆金信投资、聚纯投资、华泰证券、东方财富证券、兴业证券、财联社
时间	2026 年 11 月 17 日
参会方式	现场参观
公司参会人员	副总经理、董事会秘书 李娇云
投资者关系活动主要内容介绍	**一、 公司基本经营情况介绍** 公司以高端液压件、液压属具为核心业务，核心产品应用于多个高端装备细分领域，全面覆盖工程机械液压核心元件配套，同时开展硬质合金数控刀具、工业机器人及 RV 减速机、精密传动丝杠导轨、非道路机械三电的研发生产销售。在研发层面，公司拥有超 370 项专利，公司坚持自主创新为主、产学研合作与联合开发为辅的研发模式，聚焦智能化、全球化、电动化核心方向。 2026 年前三季度，公司实现营收 33.25 亿元，同比增长 40.05%；实现归母净利润 4.35 亿元，同比增长 37.71%，整体经营增速显著高于工程机械行业增速。 2026 年前三季度公司综合毛利率 28.53%，与今年上半年

	和 2025 年前三季度基本持平。其中，高端液压件综合毛利率较同期有小幅波动，主要系部分工厂产能爬坡所致，后续随着各工厂经营持续放量，预计高端液压件毛利率后续有望继续提升。破碎锤业务前三季度综合毛利率较同期有明显提升，主要受益于出口业务占比提升以及大型破碎锤产品销售结构改善。 公司液压类产品已进入卡特比勒、日立、住友、神钢、迪万伦、沃尔沃、JCB 等多家海外头部主机厂供应链。公司设立非挖掘机事业部，已完成三十余款产品开发，覆盖高空作业机械、装载机、路面机械、农机等多领域。公司成立了国际销售部，持续引进海外专业人才，完善海外主机厂及经销商渠道布局。 **二、 问答环节** **1.如何看待明年工程机械下游需求，破碎锤、液压件两块业务的复苏节奏是否存在差异？** 答：综合海内外行业环境、订单情况来看，明年挖掘机行业有望保持增长，公司后续增长主要依靠国内配套份额稳步提升、海外定点项目落地、非挖赛道拓展、破碎锤出口占比提升以及产品结构优化，破碎锤和液压件业务有望同步受益。 **2. 公司泵、阀、马达国产化配套情况如何？产品与国内外友商对比情况如何？** 答：国内主流主机厂均已有导入公司马达、泵、阀产品，艾迪精密在工程机械液压件国产化做了重要贡献。公司产品持续对标行博世力士乐、川崎等头部企业，在油耗节省、操控性能等领域，具备较强竞争力。 **3. 艾迪本部液压业务与艾崎精密之间如何分工？海外主机相关项目由哪个主体负责对接？** 答：艾崎精密为公司与川崎重工合资设立，公司持股

	51%、川崎持股 49%，产品使用 KPM 川崎品牌，主要销售至国内各大主机厂。面向海外主机厂的业务对接，统一由艾迪精密开展。 **4.海外基地整体规划如何，未来一至两年资本开支安排是什么？** 答：泰国工厂破碎锤产线已投产，液压件产线计划 11 月底投产，主要服务北美和印度市场。未来 1-2 年资本开支主要投向液压件相关产能扩张，为未来承接海外客户增量订单做准备。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单(如有）	无
日期	2026 年 11 月 17 日